# **DUNGHEINRICH**

# Quartalsmitteilung zum 30. September 2023

Telefonkonferenz

Dr. Lars Brzoska (Vorsitzender des Vorstandes) Dr. Volker Hues (Mitglied des Vorstandes, Finance) Hamburg, 10. November 2023





### Q1 – Q3 2023 Auf einen Blick





Spürbar nachlassende Bestellungen, Auftragseingang mit 3.873 Mio. € dennoch über Vorjahr



Umsatz übertrifft die 4 Milliarden-Euro-Marke mit einem Plus von 18 Prozent



EBIT erreicht 339 Mio. € mit einem EBIT-ROS von 8,4 Prozent



Free Cashflow negativ, ohne Berücksichtigung von Akquisitionen operativer Free Cashflow positiv



Post Merger Integration Storage Solutions verläuft plangemäß



Robotik-Spezialist Magazino vollständig erworben

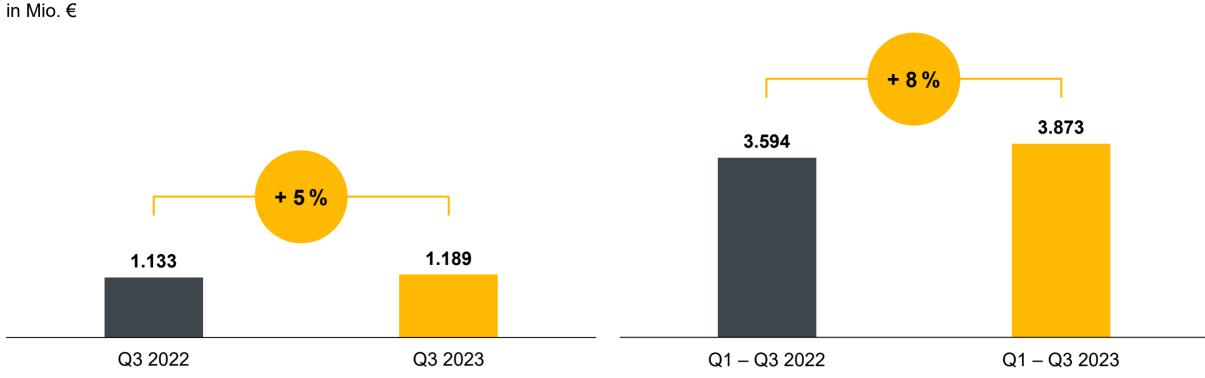


Prognose für 2023 unverändert



# Auftragseingang trotz spürbar nachlassender Bestellungen über Vorjahr





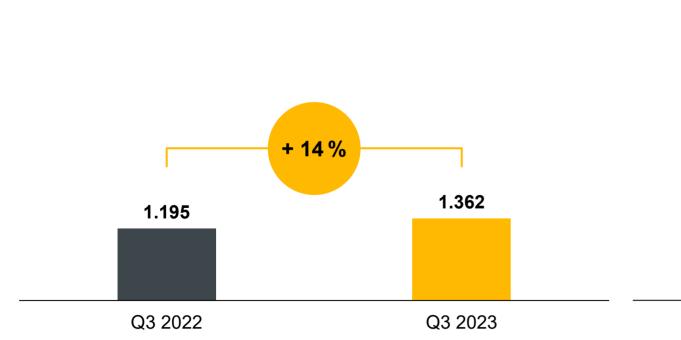
Auftragseingang Storage-Solutions-Gruppe ab 15. März 2023 mit 127 Mio. € enthalten

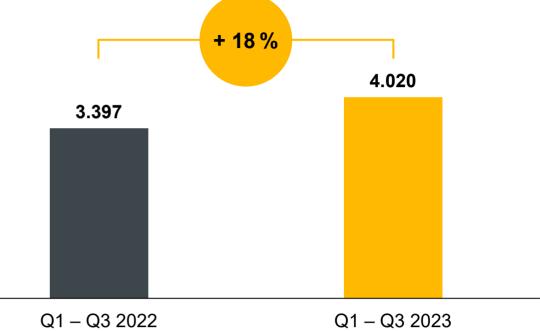


### Neugeschäft einschließlich Storage Solutions treibt Umsatzentwicklung

### **Umsatz**

in Mio. €



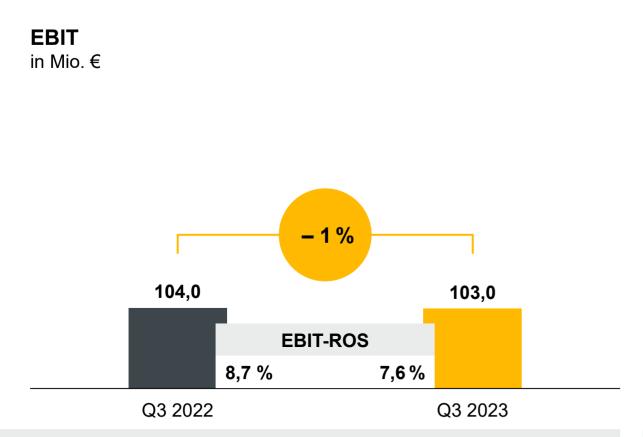


Umsatzbeitrag Storage Solutions: 67 Mio. €

Wesentlicher Treiber: Neugeschäft einschließlich Storage Solutions (136 Mio. €)

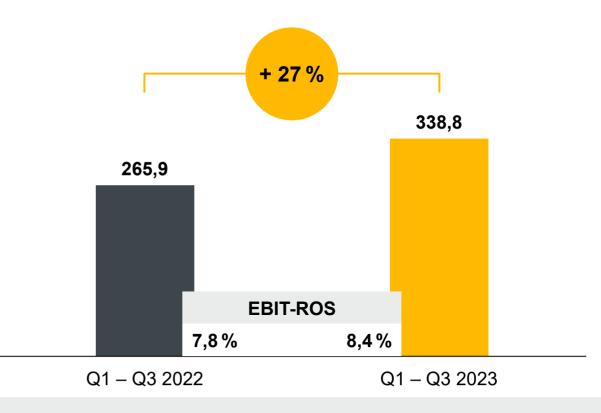


### Ergebnisdynamik im Q3 leicht abnehmend, kumuliert deutlich über Vorjahr



Operativer Ergebnisbeitrag Storage Solutions: 9 Mio. €

Belastungen aus Kaufpreisallokation (5 Mio. €) und variabler Vergütungskomponente (4 Mio. €) kompensieren Ergebnisbeitrag



Operativer Ergebnisbeitrag Storage Solutions: 21 Mio. €

Per Saldo EBIT-Belastung aus Akquisition in Höhe von 7 Mio. € durch transaktionsbezogene Kosten (8 Mio. €), Effekte aus Kaufpreisallokation (10 Mio. €) sowie aus variabler Vergütungskomponente (10 Mio. €)



## Beschäftigtenzahl im Rahmen der Strategieumsetzung weiter steigend



Zugang vorwiegend durch Aufbau im Vertrieb sowie Storage-Solutions-Gruppe (179 Mitarbeitende), Magazino (123 Mitarbeitende), Chomutov (69 Mitarbeitende) sowie Ausbau der Nearshoring-Organisation (161 Mitarbeitende)

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Vollzeitäquivalente (FTE), einschließlich Auszubildende, ohne Leiharbeitnehmerinnen und Leiharbeitnehmer



## Prognose 2023 unverändert

|                                  | lst<br>2022 | Prognose<br>März 2023 <sup>1</sup>        | Prognose<br>April 2023 <sup>2</sup> |
|----------------------------------|-------------|---|-------------------------------------|
| <b>Auftragseingang</b> in Mrd. € | 4,8         | 4,8 bis 5,2                               | 5,0 bis 5,4                         |
| <b>Umsatz</b> in Mrd. €          | 4,8         | 4,9 bis 5,3                               | 5,1 bis 5,5                         |
| <b>EBIT</b> in Mio. €            | 386         | 350 bis 400                               | 400 bis 450                         |
| EBIT-ROS in %                    | 8,1         | 7,3 bis 8,1                               | 7,8 bis 8,6                         |
| <b>EBT</b> in Mio. €             | 347         | 325 bis 375                               | 370 bis 420                         |
| EBT-ROS in %                     | 7,3         | 6,6 bis 7,4                               | 7,2 bis 8,0                         |
| ROCE in %                        | 16,3        | 13,0 bis 16,0                             | 15,0 bis 18,0                       |
| Free Cashflow in Mio. €          | -239        | deutlich besser, jedoch weiterhin negativ |                                     |

# **Enthaltene Effekte aus Erwerb Storage Solutions**

Auftragseingang: 0,3 Mrd. €

Umsatz: 0,2 Mrd. €

EBIT: 25 bis 30 Mio. €

#### Belastende FBIT-Effekte:

- Einmalige transaktionsbezogene Kosten (8 Mio. €)
- Kaufpreisallokation (13 Mio. €)
- Variable, erfolgsabhängige Vergütung (15 Mio. €)

Free Cashflow mit 307 Mio. € aus Kaufpreiszahlung belastet, ohne Akquisitionen positiver Free Cashflow

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Geschäftsbericht 2022

<sup>&</sup>lt;sup>2</sup> Ad-hoc-Meldung am 24. April 2023 sowie Quartalsmitteilung zum 31. März 2023







### Zentrale Zielgrößen für 2025



Umsatz von 5,5 Mrd. € mit CAGR von 7 %



EBIT-ROS zwischen 8-10 %



EBIT pro Mitarbeitenden von ~23.000 €



ROCE zwischen 21-25 %



Free Cashflow >100 Mio. €



Umsatz außerhalb Europas von 20 %



Lithium-Ionen-Ausrüstungsquote von 70 %



Weibliche Führungskräfte 20 %



Netto-Null-Treibhausgasemissionen bis 2030 | Scope 1 & 2

### **Strategische Handlungsfelder**

Automatisierung

Digitalisierung

Energiesysteme

Effizienz

**Global Footprint** 

Nachhaltigkeit





Erste PowerCube-Aufträge gewonnen

Markteinführung: neue Mobile-Robot-Lösung der Zukunft mit EAE 212a

# **DUNGHEINRICH** × MAGAZINO

Automatisierung

MAGAZINO

Vollständige Übernahme aller Anteile und Erstkonsolidierung im Q3 2023

Mit mehr als 120 Mitarbeitenden eines der größten Entwicklungsteams in der mobilen Robotik in Europa

Technologieplattform für Betrieb von Logistik-Robotern, auch in einer gemischten Mensch-Maschine-Umgebung





"Connected trucks": Konnektivität dank Telemetrie-Einheiten in jedem Neufahrzeug

Zielsetzung: signifikante Erhöhung der Ausstattungsquote bis 2025

Digitalisierung

Finalisierung Neubau IT-Infrastruktur im Q1 2024





Seit März 2023 100 % Elektrofahrzeuge

Energiesysteme

POWERLiNE-Fahrzeuge CO<sub>2</sub>e-neutral bis zur Anlieferung beim Kunden

Stark steigende Nachfrage nach POWERLiNE-Fahrzeugen





Produktionsstart Chomutov im Juni 2023 mit Schubmaststapler ETV 216i

Produktion auf 37.000 Quadratmetern

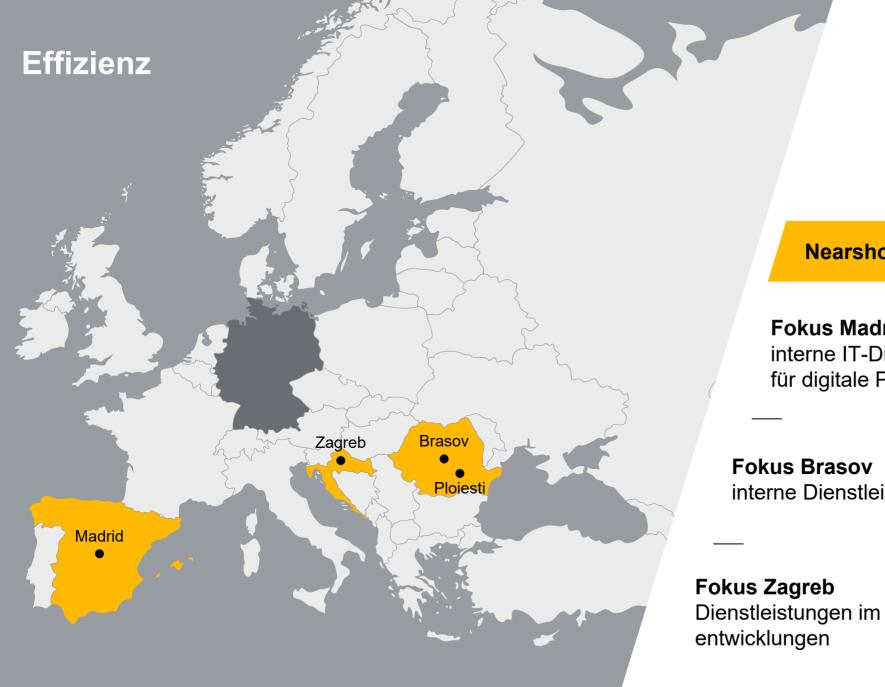
Ziel: 350 Arbeitsplätze

Projektbudget rund 60 Mio. €

Neubau: energieeffizient und CO<sub>2</sub>-optimiert

Effizienz





### **Nearshoring-Organisation ausgebaut**

#### **Fokus Madrid**

interne IT-Dienst- und Entwicklungsleistungen für digitale Produkte

interne Dienstleistungen für administrative Bereiche

Dienstleistungen im Bereich Soft- und Hardware-





Akquisition von Storage Solutions – Plattform für Wachstum mit Regalsystemen und Lagerautomatisierung in den USA

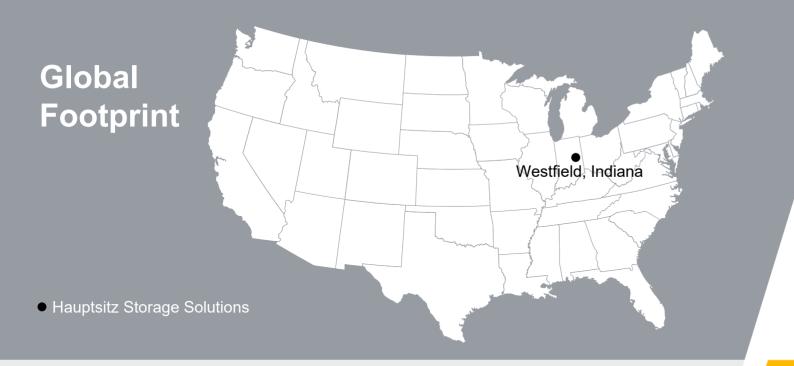
Post Merger Integration verläuft plangemäß

Erfolgreiche Geschäftsentwicklung entspricht Erwartungen

# Wachstum durch Akquisitionen und strategische Partnerschaften

Optimiertes Angebot innovativer Automatisierungslösungen in Nordamerika mit Joint Venture Rocrich

Kombination der Portfolios von Mitsubishi Logisnext (Marke: Rocla) und Jungheinrich im Bereich Automated Guided Vehicles (AGV)











### **Nachhaltig Werte schaffen**

Erstklassige Rating-Ergebnisse: zum dritten Mal in Folge EcoVadis Platin-Zertifizierung

45 von 64 Jungheinrich Gesellschaften sind zu 100 % auf erneuerbare Energien umgestellt

Beitritt zur Global Compact Initiative der Vereinten Nationen

Weiterentwicklung der Projekte zur Umstellung auf CO<sub>2</sub>e-neutralen Kundendienst in Norwegen, Großbritannien und den Niederlanden



### **Disclaimer**

Bei den Ausführungen in dieser Präsentation handelt es sich teilweise um zukunftsgerichtete Aussagen, die auf den aktuellen Erwartungen, Annahmen und Einschätzungen der Unternehmensleitung zu künftigen Entwicklungen beruhen. Solche Aussagen unterliegen Risiken und Unsicherheiten, die größtenteils außerhalb der Kontrolle des Unternehmens liegen. Dazu gehören unter anderem Veränderungen der gesamtwirtschaftlichen Lage, einschließlich geopolitischer Konflikte, der Verschuldungsproblematik, der Auswirkungen aufgrund der weiteren Entwicklung der Corona-Pandemie, innerhalb der Intralogistikbranche, bei der Materialversorgung, der Verfügbarkeit und Preisentwicklung von Energie und Rohstoffen, der Nachfrage in wichtigen Absatzmärkten, der wettbewerbs- und ordnungspolitischen Entwicklungen

sowie der regulatorischen Vorgaben, der Devisenkurse und Zinsen sowie auch der Ausgang anhängiger oder künftiger rechtlicher Verfahren. Sollten diese oder andere Unsicherheitsfaktoren und Unwägbarkeiten eintreten oder sich die den Aussagen zugrundeliegenden Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen genannten oder implizit zum Ausdruck gebrachten Ergebnissen abweichen. Eine Gewähr oder Haftung für zukunftsgerichtete Aussagen wird daher nicht übernommen. Ferner besteht – unbeschadet bestehender kapitalmarktrechtlicher Verpflichtungen – weder die Absicht noch wird eine Verpflichtung übernommen, zukunftsgerichtete Aussagen zu aktualisieren.

