

JéHáčko

MAGAZÍN PRO PARTNERY ŽLUTÝCH LOGISTICKÝCH ŘEŠENÍ | 1/2025

OLOMOUCKÝ ARDON

vsadil na plně
automatizovaný
Miniload

BUDOUCNOST AUTOMATIZACE

s Danielem Göllnerem

ŘÍDTE SVOU FLOTILU EFEKTIVNĚ

s Jungheinrich Fleet
Management System

 **JUNGHEINRICH**

 **JUNGHEINRICH**

Kompletní automatizace logistiky od jednoho dodavatele.



Jungheinrich má díky své 70 leté historii zkušenosti s nejrůznějšími provozy. Tyto zkušenosti nyní přenášíme do naší robotické techniky, kde máme řešení pro všechny typy provozů od zavážení výroby, přes vysokohustotní skladování až po vychystávání jednotlivých položek. Inspirujte se některou z desítek realizací nejen v ČR, ale i po celém světě na

www.jungheinrich.cz

Zjistěte více na:
www.jungheinrich.cz
+420 313 333 323 · prodej@jungheinrich.cz

 JUNGHEINRICH

Vážené dámy, vážení pánové,

automatizace, flexibilita a provozní spolehlivost – tři klíčové požadavky, které dnes formují podobu moderní intralogistiky. V prostředí, kde se zvyšují nároky na rychlost, přesnost a efektivní využití kapacit, už nestačí pouze optimalizovat. Je potřeba myslet strategicky, digitálně a v souvislostech – s ohledem na dlouhodobou udržitelnost provozu.



Jedním z nejrychleji se rozvíjejících směrů jsou v současnosti mobilní roboty (MR). Tato řešení dnes již překračují hranice pilotních projektů a stávají se stabilní součástí logistických operací ve výrobě, skladování i distribuci. Jejich výhodou není jen flexibilita a škálovatelnost, ale především měřitelný přínos v oblasti efektivity, snížení nákladů a zvýšení bezpečnosti provozu.

A právě bezpečnost provozu a soulad s platnou legislativou EU jsou aspekty, které v rámci všech projektů považujeme za naprosto zásadní. Systémy MR musí splňovat požadavky nařízení (EU) 2023/1230 o strojních zařízeních a zároveň vyhovovat normám jako ISO 3691-4 pro automatizované vozíky, či souvisejícím standardům pro kolaborativní robotiku. Moderní MR jsou proto vybaveny pokročilými bezpečnostními funkcemi – od 3D detekčních senzorů, přes dynamické přizpůsobení bezpečnostních zón až po redundantní nouzové zabezpečovací okruhy.

Ve společnosti Jungheinrich se technologiím MR věnujeme s plnou vážností. Víme, že úspěšná implementace neznamená pouze dodat zařízení. Znamená to především porozumět provozu zákazníka, navrhnout řešení s reálnou návratností a zajistit jeho bezproblémovou integraci do stávajících procesů a prostředí.

Proto našim zákazníkům nabízíme komplexní a proaktivní přístup, který zahrnuje:

1. Detailní analýzu materiálových toků a kapacit v místě nasazení.
2. Identifikaci kritických míst a neefektivních procesů i oblastí s největším možným přínosem automatizace.
3. Návrh technického a softwarového řešení s ohledem na provozní realitu, bezpečnost a budoucí rozvoj.
4. Kvantifikaci očekávaných přínosů a návratnosti (ROI) na základě dat a simulací.
5. Postupnou integraci a podporu v oblasti certifikace, školení i údržby systému.

Jsme připraveni být vám partnerem v oblasti moderní intralogistiky – nejen dodavatelem technologií, ale především odborným průvodcem, který rozumí realitě provozu a zároveň přináší osvědčené i inovativní cesty vpřed.

V tomto vydání našeho časopisu najdete i další inspiraci z praxe a pokud vás téma MR osloví, budeme velmi rádi, když nás oslovíte i vy.

S úctou

Vratislav Příbýl
ředitel společnosti Jungheinrich ČR

04 JH EXPRESS
Žluté novinky krátce,
stručně a výstižně

08 JH STORY
ARDON s.r.o. rozjel automatický sklad
s Miniloadem

12 JH STORY
PowerCube zefektivnil provoz
ve švýcarském Schönenbergeru

14 JH TALK
Marek Smejkal ví,
jak trefit míček

19 JH PRODUCT
Servis snadno a rychle
s Call4Service

20 JH SERVICE
Daniel Göllner má jasno – budoucnost
potřebuje kvalitní software

24 JH STORY
Elektrické vozíky pomáhají s kovovými
odpady v Recycling – kovové odpady a.s.

28 JH PRODUCT
Efektivní a bezpečná flotila
s Fleet Management System

32 JH STORY
TOP Print Packaging vsadilo
na VNA sklad s navigací

Magazín JéHáčko, číslo 1/2025

Vydává: Jungheinrich (ČR) s.r.o., Modletice 101, 251 01 Říčany.

Výroba: Business Media CZ s.r.o. Zaregistrováno MK ČR pod zn. E18806.

Šéfredaktor: Ing. Martin Koudelka, martin.koudelka@jungheinrich.cz.

Foto: archiv společnosti Jungheinrich, archiv Milana Reindla, iStock, Martin Šenovský, Martin Faltejsek.

Redakční rada: Ing. Hana Bařtipánová, Ing. Martin Koudelka.

Datum vydání: 21. 8. 2025. Tiskové chyby vyhrazeny.

Web: www.jungheinrich.cz.

Facebook: www.facebook.com/jungheinrichCR.

Baník Chomutov dostal žlutou

ZAČÁTKEM ROKU JSME SE ROZHODLI ZAINVESTOVAT DO SPORTU – VÝROBNÍ ZÁVOD RETRAKŮ JUNGHEINRICH CHOMUTOV S.R.O. SE STAL GENERÁLNÍM PARTNEREM FUTSALOVÉHO KLUBU BANÍK CHOMUTOV.



„Jungheinrich působí v regionu sice teprve od roku 2023, ovšem i tak jsme hrdí, že může začít podporovat místní sportovní komunitu a přispět tak ke společenskému dění v oblasti,” prozradil ředitel výrobního závodu a jednatel společnosti Jiří Rösner. „Věříme, že se tato spolupráce stane inspirací i pro nás samotné a že společně vytvoříme silné partnerství s klubem, který sdílí naše hodnoty týmové práce, odhodlání a férového přístupu.“ ■

Představujeme realizace, které nás naplňují hrdostí

TO NEJZAJÍMAVĚJŠÍ, CO V POSLEDNÍCH LETECH VZNIKLO V REŽII NAŠÍ SPOLEČNOSTI, NAJDETE PĚKNĚ POHROMADĚ NA STRÁNCI JH REFERENCE V PODOBĚ PŘEHLEDNÝCH PŘÍPADOVÝCH STUDIÍ.

Jako přední světový dodavatel intralogistických řešení jsme tahounem v celé řadě manipulačních technologií s různou mírou automatizace – od těch ručních až po ty zcela autonomní. Díky stránce JH reference vám představíme naše vůbec nejzajímavější realizace jak v České republice, tak i ve světě. Nahlédněte s námi do zákulisí nejmodernějších skladů a inspirujte se, jak třeba i vy můžete zlepšit efektivitu svých logistických procesů. Díky přehledné mapě s možností filtrování uvidíte přesně to, co vás zajímá – ať už jde o lokalitu, odvětví nebo použité technologie. ■

Jste zvědaví?
Stačí načíst QR kód.



Čtyřnásobná platina: Jungheinrich opět mezi nejudržitelnějšími firmami světa

JIŽ POČTVRTÉ V ŘADĚ JUNGHEINRICH ZÍSKAL PLATINOVÉ OCENĚNÍ ECOVADIS. NEJVYŠŠÍ STUPEŇ HODNOCENÍ V OBLASTI UDRŽITELNOSTI A FIREMNÍ ODPOVĚDNOSTI ŘADÍ NAŠI SPOLEČNOST MEZI POUHÉ 1 % NEJLÉPE HODNOCENÝCH FIREM NA SVĚTĚ.

Mezinárodní ratingová agentura hodnotí přístup firem k ochraně životního prostředí, pracovním a lidským právům, etice i odpovědnému řízení dodavatelského řetězce. V Jungheinrichu jsme v uplynulém roce dosáhli pokroku především v oblasti klimatu – mimo jiné zavedením výpočtu uhlíkové stopy pro vybrané produktové řady. Díky tomu mají zákazníci k dispozici detailní a transparentní informace o emisích CO₂ napříč celým životním cyklem výrobku – od těžby surovin pro výrobu až po jeho likvidaci. Dalším důležitým krokem v oblasti udržitelnosti bylo také připojení ke globální iniciativě IRMA (Initiative for Responsible Mining Assurance), a to jako vůbec první poskytovatel intralogistických řešení. IRMA přitom podporuje sociálně a ekologicky odpovědnou těžbu surovin – Jungheinrich tak tímto krokem posílil svůj závazek k bezpečnému a transparentnímu získávání lithia, které je naprosto zásadní pro výrobu baterií. „Platinové ocenění potvrzuje naši vytrvalou snahu o udržitelné podnikání. Máme odpovědnost vůči budoucím generacím a bereme ji vážně – nejen jako firma, ale i jako jednotlivci,“ doplnil předseda představenstva Jungheinrich AG Dr. Lars Brzoska. ■



Uplift Ventures – žlutá iniciativa pro inovace

SPOLEČNOST JUNGHEINRICH SE ODHODLALA KE STRATEGICKÉMU KROKU A ZALOŽILA NOVOU DCEŘINOU SPOLEČNOST ZODPOVĚDNOU ZA MEZINÁRODNÍ FIREMNÍ INVESTOVÁNÍ. UPLIFT VENTURES MÁ ZA ÚKOL PODPOŘIT VZNIK A NÁSLEDNÝ RŮST INOVATIVNÍCH FIREM A START-UPŮ, KTERÉ BY MOHLY MÍT POTENCIÁL ROZŠÍŘIT PŮSOBENÍ JUNGHEINRICHU DO OBLASTÍ MIMO JEHO TRADIČNÍ BYZNYS.

Dceřiná společnost se zaměřuje na start-upy z oblasti logistiky, umělé inteligence, robotiky, udržitelnosti a cirkulární ekonomiky. Zvláštní zájem pak věnuje AI optimalizaci dodavatelských řetězců, autonomním logistickým systémům, digitálním platformám a udržitelným energetickým řešením. „Díky Uplift Ventures posilujeme inovační sílu Jungheinrichu a zároveň vstupujeme do nových a perspektivních trhů,“ vyzdvihl předseda představenstva Jungheinrich AG Dr. Lars Brzoska. „Samostatné fungování nové jednotky nám umožní větší flexibilitu a rychlost při rozvíjení nových obchodních modelů.“ Společnost zahájila svou činnost v prvním čtvrtletí roku 2025, a to pod vedením dvojice ředitelů Christina Mayer a Kerk Wichmann. „Naši ambice je včas rozpoznat nové příležitosti a rozvíjet škálovatelné obchodní modely mimo dnešní hlavní aktivity Jungheinrichu,“ uvedl Kerk Wichmann. Mimo to Uplift Ventures také prohloubí spolupráci s investičním fondem High-Tech Gründerfonds (HTGF) a do budoucna plánuje další investice do inovativních fondů. ■



LFD Wälzlager sází na PowerCube

NĚMECKÝ VÝROBCE KULIČKOVÝCH A VÁLEČKOVÝCH LOŽISEK LFD WÄRLZLAGER GMBH SE ROZHODL ZMODERNIZOVAT SVŮJ SKLAD V DORTMUNDU A VYŽÁDAL SI K TOMU ŽLTÉ ŘEŠENÍ OD JUNGHEINRICHU. ŘEŠENÍ PRO MAXIMÁLNÍ EFEKTIVITU BYLO NAPROSTO JASNÉ – AUTOMATIZOVANÝ SKLADOVACÍ SYSTÉM POWERCUBE. TEN UMOŽNÍ EXTRÉMNĚ EFEKTIVNĚ VYUŽÍT DOSTUPNÝ PROSTOR A ZACHOVAT PŘITOM VYSOKÝ VÝKON.



Díky PowerCubu vznikne na ploše pouhých 484 m² až 20 000 skladovacích míst pro kontejnery o nosnosti do 50kg. Klíčem k tomuto mimořádnému setupu je vertikální stohování až do výšky 7,5 metru v kombinaci s rychlými a energeticky úspornými manipulačními jednotkami a řídicím softwarem Jungheinrich, který se dá bez problémů integrovat do stávajícího IT prostředí. Výsledkem bude mimořádně kompaktní, a přitom výkonné řešení, které zajišťuje hladký tok materiálu i v prostorově omezeném provozu, jehož spuštění je naplánováno na 2. čtvrtletí roku 2026. Celý systém je navíc modulární a škálovatelný, což přináší vysokou míru flexibility. Lze jej kdykoli přizpůsobit novým požadavkům – například přidáním dalších skladovacích jednotek nebo připojením k navazujícím technologiím. „PowerCube je pro nás ideálním řešením. Umožní nám nejen zvládnout očekávaný růst poptávky, ale i optimalizovat naše provozy bez potřeby stavebních úprav,” nechal se slyšet majitel společnosti LFD Wälzlager GmbH Veit Loeffler. ■

Chytré nabíjení s novou řadou nabíječek

NOVÁ GENERACE VYSOKOFREKVENČNÍ NABÍJECÍ TECHNIKY OD JUNGHEINRICHU. PŘINÁŠÍ JEŠTĚ VYŠŠÍ EFEKTIVITU, JEŠTĚ KRATŠÍ NABÍJECÍ ČASY A JEŠTĚ LEPŠÍ PŘÍZPŮBOBNÍ PROVOZNÍM PODMÍNKÁM. NESE NÁZEV JUNGHEINRICH SLH 700i A SPOJUJE V SOBĚ AKTIVNÍ ŘÍZENÍ NABÍJENÍ, MOŽNOST PRÁCE S RŮZNÝMI NAPĚŤOVÝMI ÚROVNĚMI I BEZPEČNOSTNÍ ODPOJENÍ. TO VŠE V KOMPAKTNÍM BALENÍ A MODULÁRNÍM PROVEDENÍ.

S účinností až 95% (podle normy DIN/EN 16796) pomáhají nabíječky SLH 700i výrazně snižovat spotřebu energie i zkrátit dobu nabíjení, což vede k vyšší dostupnosti vozíků a plynulejšímu provozu. Jejich modulární konstrukce je navíc předurčuje pro využití v rámci širokého spektra aplikací s nejrůznějšími scénáři využití od aktivní správy zátěže až po nasazení v nejrůznějších síťových prostředích. Možnost individuální parametrizace pak také umožňuje přesně přizpůsobit procesy nabíjení. Výsledkem je lepší optimalizace zatížení sítě i nižší provozní náklady.



NOVÝ STANDARD

Díky dotykovému displeji je ovládání intuitivní a zařízení je z výroby připraveno k okamžitému použití. Samozřejmostí jsou pokročilé bezpečnostní funkce včetně integrovaného odpojovacího systému, který zvládne zařízení ochránit i v případě výkyvů napětí v síti. Nabíjecí technika řady SLH 700i navíc podporuje strategii přechodu na lithium-iontovou technologii a stává se tak důležitou součástí udržitelnější a výkonnější intralogistické budoucnosti. ■

Nová generace, nové značení

PŘEDSTAVUJEME NOVOU ŘADU ŽLUTÝCH RETRAKŮ. KROMĚ PŮSOBIVÝCH NOVINEK VE VÝBAVĚ VŠAK PŘINÁŠÍ TAKÉ ZCELA NOVOU LOGIKU OZNAČOVÁNÍ MODELOVÝCH ŘAD. NOVÝ PŘÍSTUP KE ZNAČENÍ, DÍKY KTERÉMU LZE SNADNO VYBRAT VHODNÝ STROJ PODLE POŽADAVKŮ PROVOZU, SI PŘEDSTAVÍME NA PŘÍKLADU VOZÍKŮ ETV 2i A ETV 3i.

ETV 2i: IDEÁLNÍ VOLBA PRO MĚNĚ INTENZIVNÍ PROVOZY

Model ETV 2i byl navržen pro zákazníky, kteří dosud využívali retraky s olověnou baterií – nemají tedy tak vysoké nároky na výkon a rádi by začali využívat výhod Li-Ionové technologie. ETV 2i je dostupný výhradně ve variantě efficiency, což jej předurčuje pro jedno- až dvousměnný provoz. K dispozici je ve verzích s nosností od 1,4 do 1,6 tuny.

ETV 3i: VÝKON PRO NÁROČNÉ NAsAZENÍ

Pro intenzivní provozy s třisměnným režimem je pak ideální volbou ETV 3i. Standardně je vybaven výkonnostními balíčky Drive a LiftPlus, které mu umožňují vyšší rychlosti pojezdu i zdvihu. Díky novému hydraulickému systému je možné ovládat dvě hydraulické funkce současně, což výrazně zkracuje čas potřebný k provedení operací. Nadto je ETV 3i možné osadit bateriemi s kapacitou až 690 Ah či přidat některou z volitelných funkcí, jako je LoweringPro či ReachControl, které zvládnou

optimalizovat rychlost operací v závislosti na váze nákladu – v součtu zvyšují celkový výkon až o 10%. K dispozici je ve verzích s nosností od 1,4 do 2,5 tuny.

ERGONOMIE, VÝHLED A BEZPEČNOST PRO KAŽDÉHO

Oba modely disponují plně integrovanou Li-Ionovou technologií s možností, která si

poradí i v mrazírenském prostředí. Ergonomie kabiny je u obou vozíků totožná – s maximálním prostorem pro obsluhu, nízko položenou podlahou a výborným výhledem na zdvihový prostor i podpěrná ramena. U modelu ETV 3i je pak k dispozici také nástupní schůdek pro ještě snazší přístup. Součástí standardní výbavy jsou i bezpečnostní prvky – například floorspot. ■



POROVNÁNÍ MODELŮ ETV 2i / ETV 3i

	ETV 2i	ETV 3i
Nosnost	1,4 t–1,6 t	1,4 t–1,6 t–1,8 t–2,0 t–2,5 t
Maximální rychlost	11 km/h	14 km/h
Rychlost zdvihu	Efficiency	liftPLUS
Kapacita baterie	230 Ah & 460 Ah	460 Ah & 690 Ah
Výška zdvihu	10,7 m	10,7 m 12,53 m 14 m
Simultánní hydraulika	Volitelně	Ve standardu
180°/360° otáčení	Volitelně	Ve standardu
Nosnost 1,6t vozíku při vysunutí do 10,7 m	Standardně 800 kg	1 000 kg
LoweringPro & ReachControl	Nedostupné	Volitelně

Ergonomické vychystávací
stanice umožňují
kompletovat až čtyři
zakázky současně



Automatický sklad Miniload pro ARDON s.r.o.



ZADÁNÍ

Přesun současné techniky do nového skladu a vybudování automatického skladu drobného zboží. VNA sklad zůstal zachován pro celopaletové skladování a pro část drobných položek. Nový sklad je vyšší, a proto bylo nutné s ohledem na maximální ekonomičnost staré regály přemontovat a prodloužit všechny rámy.

ŘEŠENÍ JUNGHEINRICH

Čtyři zakladače Miniload Jungheinrich STC2B1A s dopravníky.

VÝSLEDEK

Instalace systému Miniload, který byl navržen tak, aby výrazně zvýšil kapacitu a efektivitu skladu. Automatický systém Miniload má kapacitu více než 38 000 beden, což je klíčové pro uspokojení rostoucí poptávky.



Součástí dodávky je plné zajištění servisu válečkových drah

Při stěhování do nového skladu provedla společnost ARDON komplexní logistickou studii s cílem zajistit co nejefektivnější skladování a vychystávání svého širokého sortimentu pracovních oděvů a ochranných pomůcek. Výsledkem je kombinace skladu VNA s vozíky man-up a především pak instalace čtyř zcela automatických zakladačů Miniload.

VYBUDOVÁNÍ AUTOMATICKÉHO SKLADU DROBNÉHO ZBOŽÍ

Před zavedením automatizace byly v ARDONu používány hlavně horizontální a vertikální vychystávací vozíky v kombinaci s paletovými regály a úzkými uličkami VNA. Toto řešení však mělo své limity, proto byla provedena důkladná analýza a studie pro zajištění co nejefektivnějšího vychystávání a skladování v nových prostorách. Výsledkem této analýzy byla instalace systému Miniload, který byl navržen tak, aby výrazně zvýšil kapacitu a efektivitu skladu. Automatický systém Miniload má kapacitu více než 38 000 beden, což je klíčové pro uspokojení rostoucí poptávky. VNA sklad zůstal zachován pro celopaletové skladování a pro část drobných po-

ložek. Nový sklad je vyšší, a proto bylo nutné s ohledem na maximální ekonomičnost staré regály přemontovat a prodloužit všechny rámy.

ZAJIŠTĚNÍ KOMPLETNÍ AUTOMATIZACE VYCHYSTÁVÁNÍ

Součástí instalace automatického systému jsou i další komponenty vedle zakladačů, regálů a dopravníků. Mezi ně patří automatické skládání krabic, jejich balení, vážení a označení štítkem dopravce. Jungheinrich jako generální dodavatel zajišťuje i následný servis pro všechny tyto komponenty.

MAXIMÁLNÍ ERGONOMIE PRO MIMOŘÁDNÝ VÝKON

Automatické systémy goods-to-man jsou skvělým řešením pro vychystávání drobných položek a kompletaci vícepoložkových zakázek. V Olomouci jsou instalovány čtyři vysoce ergonomické stanice, přičemž na každé z nich je možné současně pracovat až na čtyřech objednávkách. To výrazně zvyšuje průchodnost systému a ve spojení s intuitivním systémem pick-by-light zajišťuje vysoký výkon a minimální chybovost.

„Celý automatický sklad je propojen s WMS systémem zákazníka. Díky tomu jsme plně integrováni do logistických procesů, včetně manuální části skladu. Automatizace a datové řízení všech částí zařízení Miniload umožňují nejvyšší míru automatizace procesů.“

KAREL DUCHEK,
Projektový manažer automatizace
v Jungheinrich (ČR) s.r.o.

KOMPLEXNÍ SERVISNÍ ZAJIŠTĚNÍ

Jungheinrich disponuje v České republice nejširší sítí servisních techniků. S rozvojem automatizace vzniká tým specialistů, kteří jsou k dispozici po celé republice a dokáží reagovat na servisní



Komplexní systém je integrován do WMS zákazníka pomocí Jungheinrich Logistic Interface

ARDON s.r.o.

Společnost ARDON s.r.o. patří mezi přední obchodníky s pracovními oděvy, ochrannou a pracovní obuví a prostředky osobní ochrany ve střední Evropě. Pod značkou ARDON® společnost produkuje prémiové produkty z oblasti workwear a outdoor. Sortiment ARDON® čítá přes deset tisíc skladových položek.



požadavky obdobně jako u sériové manipulační techniky. Softwarová podpora je pak dostupná 24/7 prostřednictvím celoevropské vzdálené podpory.

„ZBOŽÍ K ČLOVĚKU“ NÁSOBÍ PRODUKTIVITU PRÁCE

Automatický systém Miniload pro společnost ARDON má kapacitu přes 38 000 beden. Celkem čtyři zakladače obsluhují regálový systém s dvouhloubkovým uspořádáním. Dohromady dosahují výkonu přes 700 beden za hodinu dovnitř i ven ze skladu. V kombinaci s ergonomickými vychystávacími stanicemi dokáže jeden pracovník zvládnout několikanásobně více picků za směnu než při použití manipulační techniky. ■

ŽLUTÁ FLOTILA V ČÍSLECH



6x
retrak ETV



dopravníkové pásy



9x
horizontální vychystávací vozík ECE



2x
čelní elektrické vozíky EFG



4x
zakladač STC2B1A



13x
VNA vozík EKX, EKS

SHRNUTÍ PROJEKTU

Zákazník	ARDON s.r.o.
Obor	Pracovní oděvy a obuv, ochranné prostředky
Místo realizace	Olomouc

Schönenberger: PowerCube poprvé ve Švýcarsku

SPOLEČNOST SCHÖNENBERGER ZAVEDLA VE SVÉM LOGISTICKÉM CENTRU V MELLINGENU PRVNÍ SYSTÉM JUNGHEINRICH POWERCUBE NA SVĚTĚ. CÍLEM VELKOOBCHODU SPECIALIZUJÍCÍHO SE NA ELEKTROTECHNIKU, DEKORACE A OSVĚTLENÍ BYLO ZVÝŠIT KAPACITU SKLADU A KONKURENCESCHOPNOST.



Sklad má 18 000 skladovacích míst, impozantní výšku 11 metrů, osm kyvadlových vozíků a schopnost až 150 vychystávání za hodinu. V kombinaci se systémem Jungheinrich WMS pro řízení pohybu zboží a profesionálním servisem a podporou pro rychlé řešení problémů tvoří automatizovaný kompaktní kontejnerový sklad základ moderní logistiky. To umožňuje flexibilní přizpůsobení spolu se zákazníkem a prostor pro ambiciózní vize do budoucna.

OMEZENÍ PROSTOREM

Automatizovaný, ultrakompaktní a škálovatelný – se systémem Jungheinrich PowerCube společnost Schönenberger našla ideální náhradu za svůj dosud ma-

nuální systém vychystávání objednávek. Dlouhé docházkové vzdálenosti a vysoká chybovost stály zákazníka mnoho času, který nyní může díky vysoce inovativnímu PowerCube využít efektivněji. Na ploše pouhých 400 m² implementovala společnost Jungheinrich výkonný a udržitelný logistický systém, který je schopen bez námahy zvládnout až 150 skladovacích nebo vychystávacích operací za hodinu. Přidáním až 20 přepravníků lze tento výkon v případě potřeby ještě zvýšit.

EFEKTIVITA NA NOVÉ ÚROVNI

Se systémovou výškou až 12 metrů je Jungheinrich PowerCube nejvyšším kompaktním kontejnerovým skladem ve své třídě. Kontejnery jsou naskládány

na 33 skladovacích úrovních a přepravovány na místo určení energeticky úspornými kyvadlovými autobusy PowerCube vybavenými vysoce výkonnými lithium-iontovými bateriemi rychlostí 4 m/s. Díky možnosti dobíjení na pracovištích mohou přepravníky pracovat 24 hodin denně bez prostojů. „Se stejným počtem zaměstnanců mi PowerCube umožňuje vychystat o 30% více pozic za den,“ nadšeně říká Enzo Guzzo, vedoucí dodavatelského řetězce ve společnosti Schönenberger.

VLASTNÍ VNITROPODNIKOVÁ LOGISTIKA

Pro splnění přísných požadavků na požární ochranu byla PowerCube realizo-



vána jako konstrukce s redukováním obsahem kyslíku a instalovanými senzory pro detekci kouře. Tyto senzory spustí poplach dříve, než se vznítí jakákoli vysoce hořlavá složka. Během uvádění systému do provozu byl zákazník vyškolen, aby si samostatně poradil s případnými poruchami. „Pokud se vyskytne problém, mohu ho vyřešit ze své kanceláře nebo dokonce z domova,“ hlásí nadšeně Enzo Guzzo. Převážně lze také servisovat samostatně mimo systém, což umožňuje, aby zbývající přepravníky fungovaly i nadále a zvyšovaly produktivitu.

ÚSPĚŠNÝ PILOTNÍ PROJEKT

Výběrem prvního kontejneru PowerCube na světě se Schönerberger stává průkopníkem v oblasti ultrakompaktních kontejnerů. Komplexní logistické řešení pomáhá zákazníkovi zvýšit propustnost zboží a zároveň snížit chybovost. Díky svému využití prostoru činí další externí sklady zbytečnými a nabízí zákazníkovi značný potenciál rozvoje. V systému PowerCube využívá společnost Jungheinrich pokročilý software k propojení efektivních procesů s inovativním hardwarem. Celkově byla stavba prvního PowerCube neocenitelnou vzdělávací zkušeností pro všechny, kteří se na projektu podíleli. Navíc, jak nám sdělil Enzo Guzzo, na této cestě vznikla skutečná přátelství. ■



ZADÁNÍ

Zvýšení kapacity a produktivity skladu a zrušení stávajících externích skladů.

ŘEŠENÍ JUNGHEINRICH

První Jungheinrich PowerCube na světě v omezeném prostoru s 18 000 skladovacími místy a 8 energeticky úspornými přepravníky, Jungheinrich WMS pro řízení toku materiálu.

VÝSLEDEK

Úspěšná implementace systému Jungheinrich PowerCube podle individuálních specifikací zákazníka, optimální využití prostoru, zvýšení produktivity a rychlá realizace během pouhých čtyř měsíců výstavby.

„Spolupráce se společností Jungheinrich pro nás byla ideální. Jungheinrich nám poskytl kompletní bezstarostný balíček od plánování přes realizaci až po servis. Přestože je projekt již dokončen, nadále komunikujeme a hledáme další možnosti optimalizace systému. Snažíme se maximálně využít jedinečných funkcí systému PowerCube a vyvíjet verzi, která nám nejlépe vyhovuje. Od počátku jsme si byli vědomi obrovské výhody toho, že máme po svém boku silného partnera, jako je společnost Jungheinrich. Tento pocit se umocnil během realizace projektu. Pro budoucí projekty by pro nás byla společnost Jungheinrich jedinou volbou.“

ENZO GUZZO,
vedoucí dodavatelského řetězce
ve společnosti M.Schönerberger AG



Foto: Petr Huser a Petra Kopásková

Marek Smejkal

vloni nedal špatný úder

MINIGOLF HRAJE OD SVÝCH DESETI LET. POSTUPNĚ SE MU PODAŘILO PROPRACOVAT MEZI SVĚTOVOU ŠPIČKU A VLONI SI PŘIPSAL ROVNOU I TITUL MISTRA EVROPY. OBCHODNÍK MAREK SMEJKAL TRÁVÍ VÍKENDY NA MINIGOLFOVÝCH HŘIŠTÍCH PO CELÉ EVROPĚ A PŘIZNÁVÁ, ŽE V TOMTO NETRADIČNÍM SPORTU OBJEVIL CELOŽIVOTNÍ VÁŠEŇ. JAK FUNGUJE SOUTĚŽNÍ SVĚT A CO ČLOVĚK MUSÍ UDĚLAT PRO TO, ABY SE PROSADIL?

Jak jste se dostal k minigolfu? Jak se ve vás probudila ta vášeň?

Tím primárním spouštěčem byl asi můj strýc. On minigolf hrával, a tak mě ještě jako dítě vzal párkrát s sebou. Dost mě to chytlo. Pořádně hrát jsem začal, když mi bylo deset, a letos začínám už třináctou sezónu. V loňském roce se mi navíc podařilo dosáhnout i velkého úspěchu – vyhrál jsem mistrovství Evropy.

Páni, moc gratuluji! Co přesně to obnášelo?

Jednalo se o mistrovství Evropy v individuální soutěži match play v chorvatském Zatonu – funguje to systémem tzv. vyřazovacího pavouka. Minigolf je navíc specifický tím, že se

jeden rok hraje mistrovství Evropy, druhý rok zase mistrovství světa. Mají ale ve své podstatě stejnou váhu, protože evropská soutěž je výkonnostně úplně jinde než zbytek světa. Do Zatonu jsme si s českými spoluhráči jeli zahrát v soutěži národních týmů a měli jsme ambice na vítězství. Skončili jsme ale druzí, hned za týmem z Německa. Po týmové soutěži navázala soutěž jednotlivců, která se hraje systémem KO – 32 nejlepších proti sobě. V prvních dvou kolech jsem měl české spoluhráče – z toho kolegiálního hlediska to nebylo úplně příjemné, ale prostě to tak vyšlo. Ve finále jsem pak porazil svého spoluhráče z německého klubu, který den předtím vyhrál na úder. Z pěti zápasů





jsem tak tři musel odehrát proti kamarádům, ale je to prostě hra. Výhry si přes to všechno velmi cením. Jak se v minigolfovém světě říká – „vloni jsem nedal špatný úder“. Titul mistra Evropy ale v loňském roce nebyl jediným úspěchem.

No tak to zní jako rok úspěchů. Co dalšího jste vybojoval?

V listopadu pokračovala klubová soutěž v Německu, kde působím v týmu z Hardenbergu. Jejím vyvrcholením je samozřejmě mistrovství Německa, ve kterém se nám podařilo zvítězit. Ačkoli je právě v Německu ohromná konkurence a jedná se o nejlepší minigolfovou ligu na světě, Hardenberg se řadí k nejlepším minigolfovým klubům současné ligy. Nevyhrát by tedy bylo tak trochu zklamání. V posledních sedmi letech se nám podařilo uspět celkem čtyřikrát. Na tuto soutěž pak jako každý rok navázal Pohár mistrů evropských zemí ve Švédsku, kam se sjely ty nejlepší minigolfové kluby z celé Evropy. A vzhledem k tomu, že právě Němci a Švédové se počítají mezi absolutní minigolfovou špičku, jsme hráli na extrémně horké půdě. I přesto se nám ale domácí tým podařilo porazit, což považuji za obrovský úspěch.

To vypadá, že máte letos na co navazovat.

Letos se mistrovství světa hraje v srpnu v Německu. Prozatím není jasné, kteří hráči bu-

dou český tým reprezentovat, tým se teprve skládá. Na mistrovství Německa a Poháru mistrů evropských zemí ale určitě nebudu chybět. Pohár mistrů se letos bude hrát v Nizozemsku.

Co hraje roli v tom úspěchu? Jak se dá v minigolfu prosadit?

Nejzásadnější jsou samozřejmě zkušenosti. Než se člověk dočká nějakých skutečných výsledků, je potřeba si projít nelehkým začátkem, posbírat nějaké zkušenosti a pak je to jenom o tréninku, vytrvalosti a dřině. Určitou roli samozřejmě může hrát i talent, a co si budeme povídat – i štěstí. Aby se člověk

skutečně prosadil, musí se potkat všechny tyto aspekty.

Čím vás tento sport zaujal? Proč jste se vůbec rozhodl začít hrát?

Když jsem byl mladší, lákalo mě trávit víkendy s kamarády mimo domov. Turnaje byly skoro každý druhý víkend. Postupně přišly i první úspěchy a minigolf pro mě začal být trochu návykový. Je to amatérský sport – za reprezentaci nedostáváme žádné peníze, ale kluby nám většinou proplácejí cestu, ubytování a startovné. Minigolfem se tedy nedá vydělávat, je to koníček, kterému jsem naprosto propadl. V republice nás hraje sotva pár stovek, takže je jasné, že musíme být všichni dost zapálení, aby ta soutěž vůbec mohla fungovat.

Na začátku jste zmínil, že hrajete v Německu. Jak k tomu došlo?

Začínal jsem doma ve Šternberku, po nějaké době jsem se přesunul do Olomouce a následně do německé Bundesligy. Tam jsem za Hardenberg začal hrát v roce 2018. Cesta do německého týmu přitom nebyla nijak zvlášť složitá. S lidmi, kteří hrají německou ligu, jsem se dlouhé roky potkával na všech mezinárodních soutěžích. V Hardenbergu tedy věděli, že nehraju úplně špatně, a když hledali někoho na doplnění týmu, prostě mě oslovili a já neváhal. V německém týmu momentálně hrají ještě dva další čeští spoluhráči. Většinu času ale trénujeme každý sám podle svých možností a asi jednou měsíčně se pak sjíždíme na turnaj.





Jak vlastně funguje soutěžní systém?

V Česku máme tři soutěžní úrovně – druhou ligu, první ligu a extraligu. Začínal jsem jako junior ve druhé, postupně jsem se propracoval až do extraligy, ale samozřejmě mi to zabralo pár let. Po nějaké době jsem se dostal i do reprezentace, nicméně hlavní zlom nastal v roce 2013, kdy jsem jel jako náhradník na mistrovství světa a předvedl jsem nadstandardní výkon. Od té doby se ve mně něco zlomilo – získal jsem mnohem větší sebevědomí a s ním přišly i mnohem stabilnější výkony. Minigolf je totiž dost o hlavě. Můžete mít natrénováno, ale když to v hlavě nezvládnete, když si nevěříte, nejde to. Mně hodně pomáhá trénink – když něco trefím tisíckrát, věřím si, že to pak zvládnu zopakovat i na turnaji. Někdo trénuje míň a stačí mu to, já jsem si byl vždycky jistější, když jsem měl čas si všechno dostatečně zopakovat a postupně vypilovat. Dřív jsem trénoval skoro každý den, s věkem se ale samozřejmě trochu mění priority, takže je tréninku o něco méně. Na turnaj si pak zajedu do Německa asi jednou za měsíc.

Jak fungují minigolfově týmy?

Jak v Česku, tak v Německu funguje týmová soutěž. Sestava má sedm lidí, z toho šest nejlepších se počítá do výsledku. Sedmý je náhradník, který hraje stejně jako ostatní, ale jeho výkon se počítá jen do soutěže jednotlivců. Co si budeme povídat, ve své podstatě je minigolf velmi individuální sport. Pravdou ale je, že ty týmové soutěže mají mnohem větší grády a mnohem víc nás všechny baví. V německé soutěži se třeba jednotlivci vlastně ani nijak nevyhlašují.

Co vybava? Co je třeba pořídit si na minigolf?

Oproti běžnému golfu se vlastně vůbec nezabýváme holemi. Můžete úplně klidně hrát jen s jednou a nebude vás to v ničem omezovat. Míčky jsou ale úplně jiné téma. Osobně jich mám doma asi tři sta. Znáám hráče, kteří jich mají i tisíc. Každý míček je jiný – roli hraje velikost, tvrdost, odskok... Před turnajem vždy dva dny intenzivně trénujeme přímo na místě a vybíráme nejvhodnější míčky pro konkrétní dráhu. Během turnaje pak můžete míček samozřejmě klidně střídat, ale jen mezi jednotlivými koly. Jakmile už dráhu s jedním zahájíte, musíte ji s ním také dokončit. Máme v týmu spoluhráče, kteří mají na starost herní systémy a strategie. Právě oni mají hlavní slovo i ve výběru míčku. Není ale konečné. Já jsem v tomto ohledu hodně přizpůsobivý člověk. Když mám ale pocit, že by mi zrovna vyhovoval jiný míček, ozvu se.

Jak je to v případě minigolfu s popularitou? Je to stejné jako v případě jiných menších sportů, které v té komerční sféře nejsou vlastně moc viditelné?

Je to přesně tak a je to pochopitelně poměrně těžká situace. Děti, které by měly zájem minigolf hrát, každoročně ubývá a je náročné je přilákat. Kromě tradičních sportů nám teď vyrostla i konkurence v podobě tzv. adventure golf – ten není až tak sportovně náročný, ale je na pohled značně atraktivnější a zábavnější. Se spoluhráči se ale minigolf stále snažíme nějak zpopularizovat a dostat ho do médií. Každý úspěch bereme jako příležitost tento sport zviditelnit. Pravdou ale je, že v celostátních médiích nemají menší sporty v konkurenci fotbalu, hokeje a tenisu příliš velkou šanci. ■

MAREK SMEJKAL

Úspěšný minigolfista je součástí týmu Jungheinrich už více než osm let. Začínal jako prodejce regálů After Sales, dnes má na starosti systémové produkty a VNA vozíky do úzkých uliček v oblasti Moravy.



Call4Service

Objednání servisu online.



24/7/365

Servisní dispečink je Vám k dispozici kdykoliv potřebujete. Neztrácejte čas a věnujte se tomu, co je pro Vás důležité.



Přehled

Po přihlášení do aplikace Call4Service uvidíte Vaši kompletní flotilu ze všech poboček na jednom místě.



Historie

Mějte 100% přehled o aktuálních i historických objednávkách servisních zásahů.

Ušetřete čas,
přihlaste se
do aplikace
Jungheinrich
Call4Service.
Objednejte si
servisní zásah
kdykoliv jedním
klikem.



1

Přihlaste se do
myJungheinrich

2

Otevřete
Call4Service

3

Objednejte
servis



<https://call4service.jungheinrich.com>

Zjistěte více na:

www.jungheinrich.cz

+420 313 333 323 · prodej@jungheinrich.cz

JUNGHEINRICH

Servis snadno a rychle

APLIKACE CALL4SERVICE JE JASNOU ODPOVĚDÍ NA JAKÝKOLI DEFECT – SERVIS S NÍ PŘIVOLÁTE NA PÁR KLIKUTÍ A EFEKTIVNĚ TAK PŘEDEJDETE ZBYTEČNÝM ČASOVÝM PROSTOJŮM.

Zákaznický servis můžete mít díky aplikaci k dispozici 24 hodin denně, a to přímo ze svého mobilního zařízení. Stačí jen odeslat servisní požadavek na opravu, údržbu, inspekci nebo jinou službu týkající se oleje či baterie.

INTUITIVNÍ PROCES

A jaká je praxe? Úplně jednoduchá. Naskenováním QR kódu na dané manipulační technice identifikujete konkrétní stroj, který potřebuje servisní zásah. K základnímu hlášení můžete doplnit podrobnější informace, dokumentační fotografie i požadovaný termín opravy. Váš požadavek v okamžiku přijetí potvrdíme a následně zajistíme řešení.

DETAILY O FUNGOVÁNÍ APLIKACE
CALL4SERVICE NÁM PROZRADIL DESIGN
SPECIALISTA RADEK PELIKÁN:

Jak byste popsal Call4Service?

Call4Service je aplikace pro zákazníky, přes kterou mohou objednávat servis manipulační techniky Jungheinrich. Call4Service je k dispozici jako webové rozhraní a k přístupu do účtu lze použít jak chytrý mobilní telefon, tak počítač.

Jaké jsou její výhody oproti standardním cestám přivolání servisního technika?

Největší výhodou je nepřetržitá dostupnost aplikace a s ní spojená úspora času – bez nutnosti volat nebo psát e-mail na dispečink. Aplikace zároveň dává zákazníkovi automaticky přehled všech jeho vozíků. Z jednoho účtu může zákazník spravovat i více pracovišť. Samotné vytvoření servisního požadavku je intuitivní. Stačí jen vybrat inkriminovaný stroj a zadat všechny potřebné informace k servisnímu zásahu. Stručný popis problému, zobrazené chybové hlášení z displeje vozíku, aktuální stav motohodin nebo číslo objednávky zákazníka. Možné je i přiložení fotografií (např. poškození nebo údajů z displeje) a ve finále preferované datum návštěvy technika. Po vytvoření servisního požadavku přijde zákazníkovi potvrzovací e-mail na adresu, kterou zadal při registraci. V aplikaci je pak také k dispozici náhled historie servisních požadavků vytvořených přes Call4Service za poslední dva měsíce.



Jaké požadavky Call4Service klade na klienta?

Zákazník se zaregistruje pomocí svého zákaznického čísla (najde jej např. na cenové nabídce, faktuře či v servisní zprávě) a výrobního čísla jakéhokoliv vozíku, který je pod daným zákaznickým číslem evidovaný. Po prvotní registraci se už zákazník do Call4Service přihlašuje svou e-mailovou adresou a heslem, jež si zvolil při registraci. Údaje, které zákazník musí do systému zadat při registraci, jsou:

- Jméno a příjmení
- Číslo zákazníka
- Výrobní číslo vozíku
- Telefonní číslo
- E-mailová adresa
- Zákazníkem definované heslo



Budoucnost potřebuje kvalitní software

VYSOKÉ POŽADAVKY NA EFEKTIVITU A FLEXIBILITU OPERACÍ A K TOMU DLOUHODOBÝ NEDOSTATEK LIDÍ VE SKLADECH – TO JSOU NEJVĚTŠÍ VÝZVY, SE KTERÝMI SE DNES POTÝKAJÍ LOGISTICKÉ PROVOZY. JASNÝM ŘEŠENÍM JE PŘITOM AUTOMATIZACE. DETAILS O TRENDECH V OBORU, CHYTRÝCH ROBOTECH I BUDOUCNOSTI VYSTAVĚNÉ NA KVALITNÍCH SOFTWARECH PROZRADIL VEDOUcí ODDĚLENÍ AUTOMATION AND WAREHOUSE EQUIPMENT JUNGHEINRICH (ČR) DANIEL GÖLLNER.

Jak se proměňuje podíl automatizovaných skladů, které prodáváte, v kontextu českého Jungheinrichu? Jak moc tento segment roste?

Segment roste poměrně dynamicky, ale je složitější přesně vyčíslit, jak moc. Měření v rámci celého trhu ukazuje, že automatizace v České republice každoročně roste zhruba o 10 %. Pokud bych ale měl být konkrétní a růst vztáhnout jen na Jungheinrich, musíme v této úvaze počítat s tím, že automatizace je vždycky běh na dlouhou trať. Jednotlivé projekty řešíme v dlouhodobějším horizontu – často příprava zabere roky, další rok i déle se řešení implementuje u zákazníka a ve finančním obratu se tak projeví až s časovým odstupem. Z obchodního hlediska je tak poměrně složité kvantifikovat objem prodeje automatizovaných řešení, které letos utržíme, reálný dopad těchto prodeje se totiž může ukázat se značným zpožděním. Přesto platí, že obraty v oblasti automatizace obecně rostou – odpovídají rostoucí poptávce.

Jak se poptávka ze strany klientů v oblasti skladování a manipulační techniky mění?

V poptávkách došlo k určitému posunu, ale popravdě to připisuji celkové změně na trhu s logistikou. Dříve bylo běžné, že pro budování logistického centra jste poměrně rychle vyřešili legislativu a stavba skladu pak trvala delší dobu. Dnes je to přesně naopak – největší výzvou může být samotné stavební povolení. Stává se, že více let připravujete projekt, který zvládnete postavit v průběhu několika málo měsíců. Nějakou dobu jsme všichni v oboru automatizace upínali pozornost k tomu, že by se u nás mohlo začít stavět víc výškových skladů, abychom zabranou plochu nejlépe vytěžili. Jinde v Evropě je to běžné. V tomto ohledu ale přišlo poměrně zklamání, protože prosadit výškovou budovu přes 20 metrů je u nás z více různých důvodů dost obtížné. Dnes se tedy automatizace soustředí na dostupné možnosti – využívají se brownfieldy a probíhají úpravy stávajících skladů a provozů tak, aby se v nich automatizované systémy daly používat.

Uvědomují si zákazníci náročnost přípravy automatizovaných projektů?

Zákazníci si uvědomují, že automatizace je potřeba. To je dnes už všeobecně přijímaný fakt. Automatizace se stala globálním tématem. Ne všichni si ale samozřejmě plně uvědomují, co všechno bude potřeba. Občas se setkáváme s představou, že jen na místo přivezeme vozík, zapneme ho a on začne sám jezdit. Realita je ale samozřejmě úplně jiná a úspěšnému provozu předchází pečlivý proces s analýzou potřeby provozu, manipulačních jednotek, příprav prostoru a dalších podmínek. Z tohoto pohledu může být implementace mnohdy jednodušší částí dodávky. A když se pak vše povede, je to naprosto úžasné.

Pro jaký typ zákazníka je automatizace nejvhodnější?

Automatizace je investice, která se vyplatí v intenzivním provozu. Aby skutečně dávala pro zákazníka smysl, chce to nejlépe nepřetržitý nebo minimálně alespoň dvousměnný provoz. Co se týče oborů, dřív bychom řekli, že typicky se hodí pro automotive. Tam má samozřejmě své neotřesitelné místo. Pravdou však je, že při vysokém vytížení se hodí pro všechny firmy bez ohledu na obor jejich působení. Hlavní motivací je dlouhodobý nedostatek pracovní síly a také potřeba zvýšit výkon a efektivitu provozu. Pozorujeme, že tyto potřeby jsou aktuálně hodně silné třeba v e-commerce, ale máme i klienty skladující kosmetiku či spojovací materiál.

Automatizovali jste v poslední době nějaké větší projekty?

Jistě. Nedávno jsme implementovali automatizované řešení pro potravinářskou společnost na jižní Moravě. Naše AGV vozíky tam zaváží pece, ve kterých se vyrábí bonbony. Nejedná se zde sice přímo o požadavky speciální tepelné odolnosti – plechy s bonbony zavážíme ještě před dosažením provozní teploty pece a při podobné teplotě je pak i vyvážíme po vypálení. Jde však o velmi čistý provoz s vysokými požadavky přesnost, opatrnou manipulaci a na hygienu, takže je jasné vidět, že automatizace už dávno není jen doménou těžkého průmyslu.

Co další projekty?

V minulém roce jsme dodávali větší projekt s AGV a AMR vozíky do distribučního skladu významné firmy, zaměřené na distribuci módních značek nedaleko Prahy. Nedávno jsme také začali implementovat zakázku pro známého dodavatele kávy včetně jeho e-commerce platformy. Obecnou výhodou všech těchto AGV a AMR řešení je, že není nutné budovat pevné dopravní trasy, jako například dopravníkové nebo kolejevé systémy, robotický vozík projede prakticky kdekoli a nevytváří žádnou stavební překážku.

Jaký podíl z vašich projektů dnes tvoří automatizované vozíky a kolik systémové sklady?

My mezi těmito technologiemi zase tolik nerozlišujeme. V segmentu VNA vozíků do úzkých uliček často implementujeme skladovou navigaci jako předstupeň plně automatizace. Nedávno jsme takto vybavili např. sklady DHL, Sportisima nebo třeba Notina, ale také mnoho dalších. Do kategorie mobilních robotů, tzv. MR, spadají technologie označované jako AGV a AMR – tedy jak klasické automatizované vozíky, tak menší roboti – nebo tzv. „želvy“ schopné zajistit horizontální transport palet nebo dalšího materiálu. V segmentu AGV nabízíme plně automatizované sklady s VNA vozíky, také pod označením AutoVNA. Další kategorií, se kterou pracujeme, jsou ASRS – tedy automatizované zakladačové sklady, které představují skvělou alternativu právě pro ty výškové sklady, běžně 18–20 metrů a v případě palet až 45 metrů. Jak jsem ale již zmínil, takových staveb u nás není mnoho, takže aktuálně pozorujeme nárůst zájmu především o MR. Ty z oblasti AutoVNA jsou pak schopné obsloužit sklad klidně s výškou uložení 12,5 metru, což i s rezervou vyhovuje standardní logistické hale.

Jaké novinky v oblasti automatizace nabízíte?

Naše portfolio se v oblasti automatizace stále rozšiřuje. Nedávno jsme představili právě nové řešení v kategorii 12,5 metru – jde o automatizované AGV vozíky, kterým



říkáme AutoVNA 360°. Je to automatizovaný VNA vozík, který zvládne pracovat ve standardním provozu systémového skladu. To znamená, že se jedná o automat, který se může pohybovat i v místech, kde je jiná technika nebo dokonce lidé – díky němu můžeme kombinovat automatizovaný prostor s tím běžným. Je to rozhodně krok dopředu, který našim zákazníkům umožní přemýšlet zase trochu jinak o provozech bez nadměrného množství personálu, nebo dokonce zcela bez lidské obsluhy, a automatizovat stávající manuální sklady.

Na jakém principu funguje?

Má samozřejmě mnohem víc různých čidel než běžný VNA stroj. Řeší situace, kdy může „potkat“ další, člověkem obsluhovanou techniku, „přemýšlí“ za obsluhu a dělá

vše pro to, aby pro všechny zúčastněné zajistil bezpečný prostor. Je to automat, který zvládne prakticky ve stávajících provozech zaskladnit až do výšky 12,5 metru a nikoho u toho neohroží.

To je tedy směr, kterým se automatizace vydává – sklady kombinující běžný provoz s tím automatizovaným?

Myslím si, že ano. Pro Jungheinrich je to jasné téma. V oblasti VNA – úzkých uliček – jsme dlouhodobě úspěšní. Česká republika tyto sklady přijala za své, každoročně do nich dodáváme spousty vozíků. Teď přicházíme s tím, že zvládneme automatizovat i tyto sklady, které dosud fungovaly s řidičem. Dnes už to umíme zařídit i bez něj, a v tom vidím velkou příležitost.

Jaké jsou další novinky?

Rozšířili jsme portfolio těch tzv. želv – v nabídce máme jednu větší a jednu menší. Další hodně trendová záležitost je náš nový vozík s označením EAEa, který plánujeme přivést na trh robotizace ČR v příštím roce, vhodný pro paletovou manipulaci s minimálními prostorovými nároky. Já jsem ale přesvědčený, že velká část pokroku, který děláme, se odehrává na pozadí – na poli softwaru. V Česku

jsme softwarově dost dobře vybavení, a to se bude rozhodně hodit, protože specialisty schopné programovat – vlastně učit ty stroje jezdit samostatně – ty budeme do budoucna rozhodně potřebovat stále častěji.

Takže myslíte, že automatizace nebude lidem brát práci?

Vůbec ne. Naopak – automatizace uspokojuje vysoké nároky nejen v logistice a vytváří nové obory či profese. Specialistou na automatizaci se přitom klidně můžete stát i bez vysoké školy – my v Jungheinrichu zvládneme zájemce dostatečně připravit a dodat jim potřebné know-how. A to pochopitelně platí i na straně zákazníků – my sice dodáme automatizované řešení, ale oni musí najít operátory, kteří s ním zvládnou pracovat. Jde tedy jen o to najít lidi, kteří mají chuť se učit.

A teď osobněji – která technologie má podle vás největší potenciál?

Myslím, že budoucnost se víc a víc přeusouvá k softwaru. Do budoucna půjde o systémy, které bude možné flexibilně a snadno upravit přímo ze strany zákazníků – třeba si sami zvládnou změnit trasu nebo jakkoli reagovat na nově vzniklé potřeby. Do toho více vstoupí i umělá inteligence, která pomůže predikovat například možný vývoj budoucích objednávek a také přesněji naplánovat provoz automatů či vhodné provedení údržby, ještě v předstihu před intenzifikací provozu. Tím vším se dá zvýšit efektivita. Celkově větší význam bude mít schopnost strojového učení automatů.

Kam Jungheinrich směřuje globálně?

Na trhu najdete spoustu firem, které vozíky vyrábějí, a ještě více těch, které je jenom prodávají. V Jungheinrichu ale nenabízíme jen techniku, nabízíme celá řešení. Dokážeme nejen navrhnout, nabídnout, dodat a implementovat, zvládneme také poskytnout dlouhodobý servis – po celou dobu životnosti. Máme jak špičkovou hardwarovou, tak softwarovou podporu, kterou poskytujeme 24/7, a máme skvělý tým lidí, kteří takové špičkové komplexní služby zajistí. ■

Užitečné zkratky

AGV	Automated Guided Vehicle
AMR	Autonomous Mobile Robot
VNA	Very Narrow Aisle
MR	Mobile Robots
ASRS	Automatic Storage and Retrieval System

Představujeme Jungheinrich AMR Autonomous Mobile Robot.

Další úroveň automatizace od Jungheinrichu.
Vysoká míra flexibility. Snadné propojení
s dalšími systémy AGV.



Přidáním arculee AMR (Autonomního Mobilního Robota) Jungheinrich rozšiřuje portfolio automatizačních řešení a umožňuje jejich využití v oblastech, jako je přeprava pod nákladem a vychystávání zboží na objednávku na bázi autonomních robotů. Jde zejména o využití ve spodních úrovních skladu. Nyní Vám můžeme nabídnout mobilní roboty, které splní všechny Vaše požadavky.

Zjistěte více na:

www.jungheinrich.cz

+420 313 333 323 · prodej@jungheinrich.cz

JUNGHEINRICH

Recycling – kovové odpady a.s. přechází na elektrické vozíky Jungheinrich





SPOLEČNOST S DLOUHOLETOU TRADICÍ
V OBLASTI RECYKLACE KOVOVÉHO ODPADU
PROVOZUJE 10 POBOČEK PO CELÉ ČR.
MANIPULACE S TĚŽKÝMI MATERIÁLY, VENKOVNÍ
PROSTŘEDÍ A VYSOKÉ NÁROKY NA ODOLNOST
TECHNIKY JSOU ZDE KAŽDODENNÍ REALITOU.



Recycling – kovové odpady a.s.

Společnost Recycling – kovové odpady a.s. dnes ukazuje, že elektrické vozíky nejsou jen pro čisté haly, ale i pro těžký provoz v extrémních podmínkách – a to bez kompromisů.

Firma Recycling čelila výzvě nahradit diesellové vozíky, které přestávaly dávat smysl z pohledu provozu, údržby i ekologie. Zároveň však působí v náročném prostředí venkovních areálů, kde elektrické vozíky obvykle nejsou standardem – musejí si poradit s nerovnostmi, mrazem, deštěm i prachem. Hledání řešení, které by splnilo jak ekologické, tak provozní požadavky, proto představovalo zásadní rozhodnutí. „U nás ve firmě jsme vždy používali diesellové vo-

zíky, pak s postupem času, kdy nastala větší složitost konstrukce spalovacích motorů i náročnost na obsluhu a samozřejmě na ekologii, tak jsme se rozhodli pro elektrické vozíky,” říká provozní ředitel společnosti Recycling Pavel Brokl.

SPOLEHLIVÉ PROVOZNÍ ŘEŠENÍ

Společnost se rozhodla pro čelní elektrické vozíky Jungheinrich řady EFG 4 a 5 s nosností 3–5 tun. Elektrické vozíky Jungheinrich jsou vybaveny technickými prvky pro těžký provoz, jako je robustní šasi, vysoko uložená kyvná náprava nebo například předavné topení, a naopak klimatizovaná kabina. „Spatřujeme výhody elektrických vozíků v jednodušší obsluze a servisu a v robustnosti provedení. Nemusíme si hlídat náklady na naftu, náklady na AdBlue. A proč žluté vozíky? Protože věříme v jejich výkon, spolehlivost a výdrž,” říká provozní ředitel společnosti Recycling Pavel Brokl. ■

„Elektrické vozíky Jungheinrich jsou koncipovány tak, aby dokázaly spolehlivě pracovat i ve venkovním prostředí. Odolávají mrazu, dešti i nerovnostem terénu, a tak jsou vhodným a univerzálním řešením pro různé podmínky. Podmínky, které byly dříve pro provoz elektrických vozíků nemyslitelné, již nepředstavují překážku. A proto zde dochází k nahrazování flotil spalovacích vozíků právě vozíky elektrickými.“

PAVEL KUBŮ,
odborný poradce Jungheinrich



ZADÁNÍ

Přechod od dieselových k elektrickým vozíkům v náročném venkovním prostředí s ohledem na ekologii, údržbu a provozní spolehlivost.

ŘEŠENÍ JUNGHEINRICH

Nasazení 11 čelních elektrických vozíků Jungheinrich řady EFG 4 a 5 s nosností 3–5 tun na 10 pobočkách. Spolehlivé provozní řešení.

VÝSLEDEK

Přechod na elektrické vozíky se ukázal jako správné rozhodnutí díky snížení provozních nákladů (žádná nafta ani AdBlue), jednodušší údržbě bez spalovacího motoru, spolehlivosti i v nepříznivém počasí (ověřeno v reálných podmínkách) a vyššímu komfortu pro obsluhu díky tichému provozu a vytápěné a odhlučněné kabině.



**Řid'te svou flotilu
efektivně
a bezpečně
s Jungheinrich
FMS**

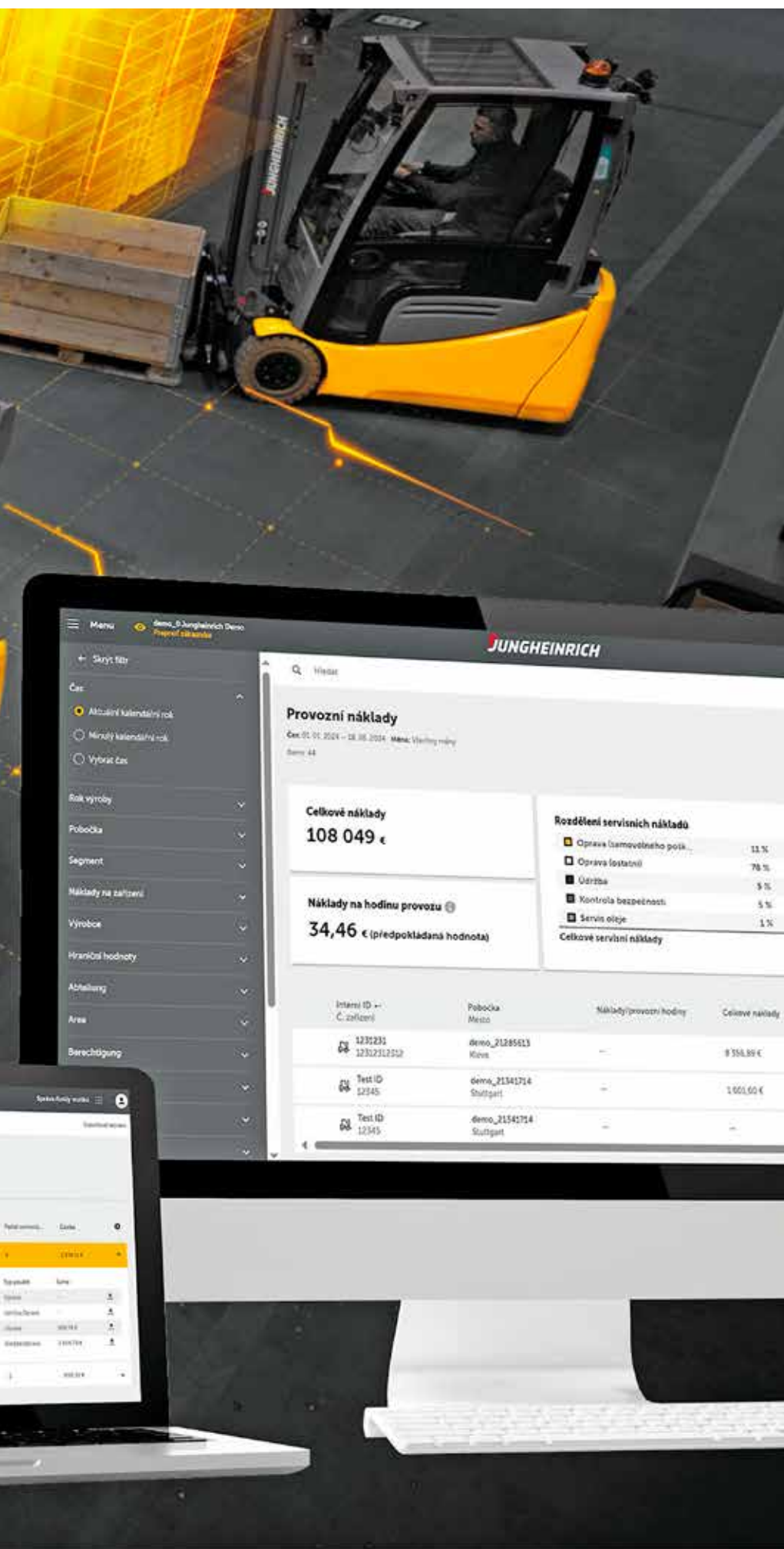
[illegible]

CHCETE MÍT POD KONTROLOU SVÉ VYSOKOZDVIŽNÉ I SKLADOVÉ VOZÍKY, MINIMALIZOVAT PROVOZNÍ NÁKLADY A ZVÝŠIT BEZPEČNOST? JUNGHEINRICH FLEET MANAGEMENT SYSTEM (FMS) VÁM POSKYTNE TRANSPARENTNÍ DATA O CELÉ FLOTILE, PODPOŘÍ VAŠE ROZHODOVÁNÍ A POMŮŽE OPTIMALIZOVAT INTRALOGISTIKU PODLE SKUTEČNÝCH POTŘEB VAŠEHO PODNIKU.

Systém správy flotily Jungheinrichu představuje komplexní digitální řešení pro efektivní správu flotily manipulační techniky, a to včetně přehledu vícero provozních lokalit. Přehledný webový nástroj kombinuje obchodní, provozní a nárazové údaje o vozících. Pomocí podrobných analýz pak zvládne poskytnout reálná data o všech zapojených vozících, usnadní jejich správu, doporučí možnosti optimalizace provozu a podpoří vaše rozhodování.

MODULÁRNÍ ŘEŠENÍ PODLE VAŠICH POTŘEB

FMS zvládne ochránit jak vaše zaměstnance, tak vaši techniku. Díky sofistikované správě přístupových oprávnění například snadno nastavíte, kdo může konkrétní vozík používat. Systém jsme v Jungheinrichu navrhli tak, aby mohl růst společně s vámi. Díky modulární architektuře se FMS dá nastavit přesně tak, aby odrážel aktuální potřeby vašeho provozu, a kdykoli rozšířit přesně podle toho, jak se vaše podnikání změní. Stačí si jen zvolit potřebné moduly a vhodně je zkombinovat. Jaké moduly jsou dostupné?





Modul Základ – základní přehled o všech vozících, a to včetně techniky od jiných výrobců. Umožňuje sledovat umístění, provozní hodiny i servisní požadavky a nabízí také komfort aplikace Call4Service s nepřetržitým zákaznickým servisem Jungheinrich na jediné kliknutí.

Modul Náklady – detailní reporting servisních a provozních výdajů i poškození. Identifikuje náklady pomocí klíčových údajů a KPI pro každý jeden vozík nebo celou flotilu.

Modul Řízení přístupu – konfigurace jízdních profilů s omezenou rychlostí pro méně zkušené řidiče společně s funkcí multi-login pro přihlášení k několika strojům současně. Snadnější přidělování přístupových oprávnění a jejich nastavení téměř v reálném čase. Součástí modulu je také funkce supervizora s oprávněním pro řízení a odblokování vozíku či celé skupiny. Součástí je také program Předprovozní kontrola, díky kterému už žádný řidič nezapomene na vizuální ani funkční prohlídku techniky před směnou pro ještě bezpečnější provoz a včasné zjištění opotřebení.

Modul Produktivita – podrobná analýza maximálního využití skupiny vozíků (dle

segmentu, typu, umístění či uživatelsky definovaného čipu) i vybavení na základě zadané pracovní doby. Umožňuje paralelní použití vozíků s flexibilním časovým rozpětím a jejich komplexním monitoringem, díky čemuž lze snadno identifikovat maximální i minimální využití techniky. Součástí modulu je také Řízení přístupu.

Modul Bezpečnost – kompletní evidence nárazů a snadná konfigurace nárazových snímačů. Snadno zjistíte, kdo, kde a s jakou technikou nejčastěji koliduje, a díky tomu můžete proaktivně nastavit účinná opatření ke snížení nehodovosti. Součástí modulu je také Řízení přístupu.

Modul Bezpečnost Plus – kombinovaný balíček pro maximum benefitů, který spojuje všechny praktické funkce jednotlivých modulů.

VYŠŠÍ ÚROVEŇ INTRALOGISTIKY

Pokud byste rádi získali detailní přehled o své flotile, zvýšili bezpečnost i produktivitu a optimalizovali provozní náklady, neváhejte se na nás obrátit. Fleet Management System vám rádi podrobně představíme a doporučíme řešení na míru vašemu provozu. ■

Benefity systému Jungheinrich Fleet Management System v kostce

- Maximální zabezpečení vašeho skladu
- Snadné přidělování přístupových práv k technice
- Digitální platforma s volitelným, standardizovaným datovým rozhraním/API
- Intuitivní webové rozhraní pro snadnou správu flotily
- Podrobný koncept práv a rolí pro centralizované i decentralizované řízení flotily
- Transparentní přehled relevantních údajů o vozících & analýzy dle přiřazení atributů vozíku
- Komplexní optimalizace flotily
- Podrobné vyčíslení nákladů k identifikaci nákladových faktorů a potenciálních úspor
- Automatická varování při překročení individuálně definovatelných limitů
- Detailní hodnocení využití a produktivity vozíků

Drobné detaily, velké rozdíly

Jungheinrich už více než 70 let přináší špičková intralogistická řešení a celou řadu příslušenství pro zvýšení bezpečnosti, výkonu i efektivity. I váš sklad a technika se tak dá kdykoli rychle, spolehlivě a individuálně přizpůsobit nově vzniklým požadavkům.

Originální příslušenství Jungheinrich splňuje ty nejvyšší standardy – stejně jako naše technika. Jeho kompletní přehled najdete v našem katalogu, který je ke stažení na tomto QR kódu:



Zjistěte více na:
www.jungheinrich.cz
+420 313 333 323 · prodej@jungheinrich.cz

 **JUNGHEINRICH**

Nový VNA sklad s navigací pro TOP Print Packaging

ČESKÝ VÝROBCE OBALOVÝCH MATERIÁLŮ ZVOLIL KOMBINACI MAN-UP A MAN-DOWN VOZÍKŮ PRO NOVÝ SKLAD.

Společnost TOP Print Packaging s.r.o. vyvíjí a vyrábí obalové materiály již od roku 1999. Postupným růstem se dostala až na současných více než 130 zaměstnanců a moderní výrobní prostory v Telnici nedaleko Brna. V rámci posledního rozšíření prostor vznikly moderní skladovací prostory, díky čemuž se mohla nadále rozšířit i výroba v původní budově. Po analýze možností byl vybrán VNA sklad s velmi úzkými uličkami pro maximální využití prostoru. Součástí dodávky byly regály, vozíky s navigací a jejich spojení s WMS systémem zákazníka.

SPECIFICKÉ PALETY

Jedním ze specifíků, které jsou v polygrafii, a tím pádem i ve výrobě kartonových obalů časté, je velké množství nestandardních palet, které jsou vyráběny podle rozměru dodávaného kartonu. To klade specifické nároky na regály i techniku. „Standardní příhradové regály jsme museli vybavit rošty proti propadnutí palet. Tím je zaručena bezpečnost při zakládání palet, které se liší šířkou, hloubkou, ale i výškou či konstrukcí spodní části a kapes pro vidle. Z toho důvodu jsme na oba VNA vozíky instalovali přídatné zařízení pro nastavení rozteče vidlí a na vozík EFX s řídicím sedícím dole ještě kameru, která snímá vidle a pomáhá řidiči s jejich přesným polohováním,” popisuje nutné specifické vybavení David Kubiš, regionální vedoucí Warehouse and Automation v Jungheinrichu (ČR) s.r.o.

KOMBINACE MAN-UP A MAN-DOWN

Zaměstnanci TOP Print Packaging neměli z minulosti zkušenosti s prací na VNA vozících. „Někteří kolegové měli obavy z práce na vozících man-up s kabinou, která se zvedá spolu s nimi. Při hledání vhodné technologie jsme navštívili referenční sklady a ne všichni budoucí řidiči byli z nové techniky nadšení. Jungheinrich nabídl jako alternativu vozík man-down, který nám umožnil instalaci velmi úzkých uliček a zároveň odboural obavy kolegů spojené s přechodem na nový typ vozíků,” popisuje jeden z důvodů volby obou typů vozíků Ing. Petr Šesták, finančně správní ředitel TOP Print Packaging s.r.o. Pro usnadnění a urychlení manipulace jsou oba typy vozíků vybaveny systémem Jungheinrich warehouseNAVIGATION, který komunikuje s WMS a pomáhá obsluze s najetím na požadovanou pozici. Obsluha nemusí hledat přesnou pozici, ale je k ní navedena vozíkem. Řidič následně pouze založí paletu, což celý proces výrazně zrychluje a zvyšuje celkovou bezpečnost.

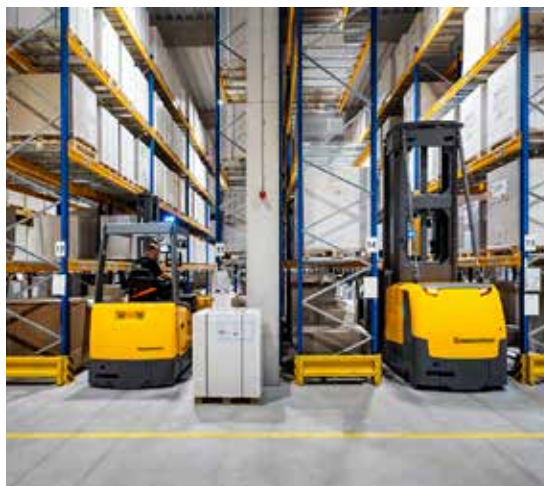
NÍZKOZDVIŽNÝ VOZÍK PRO SPECIFICKÉ PALETY

Kromě regálů a systémových VNA vozíků byl v rámci projektu dodán i nízkozdvižný vozík Jungheinrich ERE 120 s plošinou pro spolujízdu a s nosností 2 tuny. Ten by sám o sobě nebyl ničím výjimečný, v TOP Print Packaging je ale opět způsoben práci s nestandardními paletami. Proto je vybaven vidlemi o délce

1 400mm a disponuje šířkou přes vidle zúženou na 510mm. Díky tomu je vozík opět schopen bezpečně manipulovat se specifickými užšími paletami, a to i dvěma najednou. „Se standardním vozíkem jsme měli problém s nestabilitou palet na vidlích a hrozilo jejich poškození. To je nyní bez problémů a zároveň se díky vhodné zvolené délce vidlí a instalaci pouze jednoho kolečka eliminoval problém s poškozováním palet během zvedání,” shrnuje Martin Pospíšil. ■

„Spolupráce s Jungheinrichem se nám zatím osvědčuje, jednak při výběru jsme ocenili poradenství a přístup pana Kubiše, ale následně i během instalace a nastavování techniky. Kolegové ze servisu, především nám přidělený technik, pan Nečesaný, vždy rychle reagují a díky tomu se nemusíme obávat o hladký chod našich procesů.“

MARTIN POSPÍŠIL
vedoucí skladu TOP Print Packaging



Zadání

Vybavení nového skladu vstupních materiálů a hotových výrobků. Kompletní dodání regálů, příslušenství pro zajištění velkého počtu různé velikých palet, dodání vhodné VNA manipulační techniky, včetně indukčního vedení a napojení skladové navigace na WMS systém zákazníka.

Řešení Jungheinrich

Dodání příhradových regálů s kapacitou 3 500 paletových míst včetně roštů proti propadnutí palety. Dva kusy VNA techniky: vozík EFX 412 a EFX 414, oba vybavené navigací a roztahem vidlí. Vozík EFX je navíc vybaven kamerou pro vyšší bezpečnost při nabírání palety.

Výsledek

Bezpečná manipulace s nestandardními paletami ve VNA skladu, zefektivnění procesů díky využití skladové navigace a jejímu napojení na warehouse management systém.



ŽLUTÁ FLOTILA V ČÍSLECH



1x

systémový vozík EFX man-up



1x

systémový vozík EFX man-down



1x

vysokozdvíhový vozík EJC



1x

nízkozdvíhový vozík EJE



1x

nízkozdvíhový vozík ERE

SHRNUTÍ PROJEKTU

Zákazník	TOP Print Packaging s.r.o.
Obor	Design a výroba obalových materiálů
Velikost společnosti	130 zaměstnanců
Místo realizace	Telnice

TOP Print Packaging

Společnost TOP Print Packaging s.r.o. se sídlem v jihomoravské Telnici se zabývá komplexním poradenstvím, návrhem a výrobou obalových materiálů. Náš příběh začal v roce 1999. Měli jsme malé prostory, kapacity i možnosti. Vpřed nás ale pohánělo nadšení, chuť dělat věci poctivě a neustále se zlepšovat. Díky tomu jsme se dokázali prosadit. Dnes v nové budově nabízíme klientům výrobu obalů nejmodernější technologií na trhu.

VÁŠ VOZÍK. VAŠE POTŘEBY.

Retraky Jungheinrich.
Přesně tolik výkonu, kolik potřebujete.



Větší výběr. Větší flexibilita.
Nová generace lithium-iontových retraků.

Ať už potřebujete přepravit cokoli, nové modely Jungheinrich ETV vám poskytnou flexibilitu pro zvládnutí jakéhokoli úkolu. Skladujte palety bezpečně ve velkých výškách a vychystávejte zboží s maximální efektivitou – s modelem, který vyhovuje vašim potřebám.

Hledáte špičkový výkon? Řada ETV 3i je pro vás jako stvořená.

Potřebujete nákladově efektivní řešení pro lehčí aplikace? Řada ETV 2i nabízí přesně to.

 **JUNGHEINRICH**

Jungheinrich ve světě



MALAJSIE

PRVNÍ PARTNERSTVÍ V OBLASTI PACIFIKU ZAČAL JUNGHEINRICH BUDOVAT UŽ V ROCE 2009. PĚT LET NATO SE NÁM PODAŘILO OTEVŘÍT PŘÍMÉ OBCHODNÍ ZASTOUPENÍ V MALAJSII SE SÍDLEM VE MĚSTĚ SHAH ALAM. V ZÁJMU VYTVOŘENÍ EFEKTIVNÍCH SLUŽEB ALE NEZŮSTALO JEN U NĚJ A FIRMA SE RYCHLE ROZŠÍŘILA I DO STÁTŮ PENANG A JOHOR.

S důrazem na dlouhodobá partnerství tvoří náš malajsijský tým na 120 profesionálů z oblastí obchodu, poprodejních služeb, řízení skladových projektů i systémové logistiky. Téměř 50 z nich jsou pak servisní technici, kteří zajišťují podporu zákazníkům napříč klíčovými odvětvími, jako je výroba, potravinářství, elektronika či logistika. Díky vysoké specializaci našich kolegů na jednotlivých pozicích tak dokážeme nabídnout řešení perfektně přizpůsobená lokálním potřebám – od elektrických vozíků a regálových systémů až po automatizaci. Díky blízkosti distribučního centra v Singapuru a lokálním skladům dílů zvládají kolegové z Malajsie reagovat pružně a spolehlivě s minimálními časovými prostoji. ■



profi shop

JUNGHEINRICH



SLEVA

10 % *

NA KATEGORIE REGÁLY, ÚKLID, PROVOZ, PŘEPRAVA

*Neplatí na již zlevněné produkty.



jungheinrich-profishop.cz
Kód voucheru: JEHACKO