

Referentie

MET Logistics, Lienden

anton
BY JUNGHEINRICH

Een van de eerste AntOn by Jungheinrich naar startup in Betuwe

MET Logistics ziet muziek in distributie vinyl en cassettes

MET Logistics neemt als een van de eerste klanten in Nederland een nieuwe AntOn by Jungheinrich heftruck in gebruik. De jonge logistieke speler, gespecialiseerd in media-distributie, kiest bewust voor deze betrouwbare en snel leverbare truck. De AntOn by Jungheinrich ondersteunt de groeiende orderstroom en maakt een toekomstige opschaling mogelijk.



Medeoprichter Jan-Dirk is zeer te spreken over Jungheinrich: “We zochten een betrouwbare, kosteneffectieve truck.”



MET Logistics is een jong bedrijf, gespecialiseerd in de distributie van vinyl, cd's en cassettebandjes naar consumenten. De orders worden verzameld in distributiecentra van hun klant in Alblasterdam of Capelle a/d IJssel, waarna ze in de hub van MET Logistics in Lienden worden gescand, verpakt, voorzien van een verzendlabel en gesorteerd naar de juiste pakketdienst. “Het vernuft zit in de software, die continu de voorraden in de dc's monitort en op basis van de bestellingen

Zo vist de klant nooit achter het net”, vertelt medeoprichter Jan-Dirk.

Volop groeipotentie

Ruim een maand nadat MET Logistics operationeel ging, worden in Lienden al zo'n 1.000 orders per dag verwerkt. Dit zijn voornamelijk orders die via Bol.com zijn besteld. Jan-Dirk voorspelt dat het aantal tegen het einde van het

“ Jungheinrich was een uitzondering. Ze denken juist in oplossingen. Daardoor is het gelukt om de truck tijdig te leveren. ”

Jan-Dirk
Medeoprichter MET Logistics

de orders doorschiet naar het dc waar op dat moment het gewenste product voorradig is. Als een product niet op voorraad is, wordt het ook niet getoond dankzij de software.



In de hub in Lienden scant, verpakt en verdeelt MET Logistics lp's, cd's en cassettebandjes voor Jamie Werket.








De nieuwe AntOn by Jungheinrich CBH 2.5 is een no-nonsense truck en kon snel worden geleverd. Een must en een welkome meevaller voor de startup.

jaar rond de 8.000 ligt: "We hebben net de koppeling met Amazon afgerond en ook die orders stromen nu binnen. Daarmee opent zich een nog grotere markt voor ons en bereiken we consumenten wereldwijd."

Vooralsnog verzorgt MET Logistics dedicated de orderafhandeling voor één grote klant: Jamie Werkt. Maar de ambities zijn groter. Inmiddels heeft zich een tweede klant gemeld en de verwachting is dat snel meer klanten volgen. "Dit logistiek concept is schaalbaar en kan heel eenvoudig ook voor andere klanten worden uitgerold. Dat is onze kracht", zegt Jan-Dirk. De hub is met acht pakstations bovendien ingericht op de groei.

MET LOGISTICS BEDRIJFSPROFIEL

 Lienden	 2026	 E-commerce
 500 m ²	 10 tot 14	

AntOn by Jungheinrich: betrouwbaar en kostenefficiënt

De verpakkingsmaterialen worden opgeslagen in de naastgelegen hal. Voor de handling van die pallets maakt MET Logistics gebruik van een AntOn by Jungheinrich heftruck, type CBH 2.5. Het is een van de eerste heftrucks van het nieuwe merk van Jungheinrich dat in Nederland is uitgeleverd.

In eerste instantie dacht hij aan een stapelaar, maar tijdens de vakbeurs Logistica Next zagen Jan-Dirk en zijn medeoprichters de AntOn by Jungheinrich. "We zochten een betrouwbare, kostenefficiënte truck. Mijn compagnons hadden al goede ervaringen met Jungheinrich en ook nu bleek al snel dat het een plezierige partner is. Ze denken mee met de klant en durven ook kritisch te zijn. Zo gaven ze zelf aan dat deze 2,5-tonner voor onze huidige inzet aan de grote kant is. Maar onze keus was eigenlijk al gemaakt. Mede omdat een van mijn compagnons Anton heet, hadden we onze zinnen gezet op deze truck."

Snel leverbaar

De AntOn by Jungheinrich was bovendien snel leverbaar. En dat was een welkome meevaller voor de startup, vertelt Jan-Dirk: "Het is allemaal heel vlot gegaan. In januari hebben we het businessplan opgepakt en uitgewerkt.

Mede op verzoek van onze klant wilden we begin maart operationeel zijn. Dat had nog wel wat voeten in de aarde.”

Vanwege de korte tijdspanne was er op het moment dat er een akkoord was nog geen bankrekening gekoppeld aan het KvK-nummer. Jan-Dirk kon nog niet eens een koffiemachine aanschaffen. Daarbij zat de startende onderneming midden in een bouwtraject, waarbij je vrijwel dagelijks tegen een probleem aanloopt. “Jungheinrich was een uitzondering. Ze denken juist in oplossingen. Daardoor is het gelukt om de truck tijdig te leveren”, weet Jan-Dirk.

Compleet en ongecompliceerd

De elektrische CBH 2.5, met een hefcapaciteit van 2,5 ton en uitgerust met een drievoudige telescoopmast, is sinds begin april volledig operationeel. De standaardconfiguratie is heel compleet. Standaard is de heftruck voorzien van onder meer een modern LED-display, geïntegreerde sidschift en een handgreep met claxon op de B-stijl.

Het zicht is optimaal, terwijl gordelcontrole, koplampen, zwaailicht, een achteruitkijkspiegel en een akoestisch waarschuwingssignaal bij het achteruitrijden de veiligheid verder verhogen.



Standaard is de truck heel compleet, met onder andere een modern LED-display, geïntegreerde sidschift en een handgreep met claxon op de B-stijl.



Dankzij een onderhoudsvrije lithium-ion accu en korte laadcyclus, blijft de heftruck continu inzetbaar.

De Eco weerbeschermingscabine en de superelastische banden maken een comfortabele buiteninzet mogelijk. “De bediening is ongecompliceerd, fijngevoelig en intuïtief. Je krijgt echt kwaliteit voor je geld”, vat Jan-Dirk samen.

Overgedimensioneerd

Voor de AntOn by Jungheinrich heeft MET Logistics een operational leasecontract afgesloten voor een periode van 60 maanden, inclusief preventief onderhoud en de verplichte jaarlijkse BMWT-keuring. Dankzij de lithium-ion technologie is de truck onderhoudsvrij en continu inzetbaar. Mocht er onverhoopt een storing zijn, dan kan de QR-code op de truck worden gescand en heeft de klant toegang tot alle service-data. Indien gewenst staat uiteraard ook altijd een Jungheinrich servicemonteur paraat.

“We zijn zeer tevreden met zowel de aanpak en diensten van Jungheinrich als de AntOn. Deze truck is weliswaar iets overgedimensioneerd voor onze huidige inzet, maar als we straks meer orders afhandelen en ook bijvoorbeeld boeken distribueren, hebben we dagelijks veel meer pallets verpakkingsmateriaal nodig. Dan komt de truck nog beter tot zijn recht”, voorspelt Jan-Dirk. ■



Scan de QR-code en bekijk de video op ons YouTube kanaal [JungheinrichNL](https://www.youtube.com/JungheinrichNL)

